

## SUMMARY

# ANALISIS PENGENDALIAN INTERNAL ATAS PENJUALAN KREDIT DAN PIUTANG USAHA PADA PT LJT

Created by IRNA OCTAVIA

**Subject** : PENGENDALIAN, PENJUALAN, KREDIT  
**Subject Alt** : CONTROL, SALES, CREDIT  
**Keyword** : pengendalian internal;prosedur dan pelaksanaan;efektifitas perusahaan

### Description :

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui tingkat efektifitas pengendalian internal atas penjualan kredit dan penagihan piutang usaha pada PT. LJT. Penelitian ini menggunakan data piutang pada PT LJT periode Januari sampai dengan Desember 2015.

Dari hasil penelitian yang diperoleh berdasarkan internal control questionnaires, memberi kesimpulan bahwa pengendalian internal atas penjualan kredit dan penagihan piutang usaha pada PT. LJT berdasarkan analisis dengan metode champion, skala Guttman menunjukkan nilai yang sangat efektif yaitu 79,44%.Namun pada bagian penjualan perlu adanya komunikasi dengan bagian piutang dan perlu adanya pemisahan fungsi dan wewenang terutama pada bagian pencatatan piutang dengan bagian penagihan dan perlu adanya pembuatan surat peringatan beserta denda untuk piutang customer yang sudah lewat jatuh tempo.

**Date Create** : 03/10/2016  
**Type** : Text  
**Format** : PDF  
**Language** : Indonesian  
**Identifier** : UEU-Undergraduate-201212218  
**Collection** : 201212218  
**Source** : Undergraduate Theses of Accounting  
**Relation Collection** Fakultas Ekonomi  
**COverage** : Civitas Akademika Universitas Esa Unggul  
**Right** : @Perpustakaan Universitas Esa Unggul

### Full file - Member Only

If You want to view FullText...Please Register as MEMBER

### Contact Person :

Astrid Chrisafi (mutiaraadinda@yahoo.com)

Thank You,

Astrid ( [astrid.chrisafi@esaunggul.ac.id](mailto:astrid.chrisafi@esaunggul.ac.id) )

Supervisor