

SUMMARY

ANALISIS PENGENDALIAN INTERNAL PADA PENJUALAN KREDIT UNTUK MEMINIMALISASI PIUTANG TAK TERTAGIH DI PT. DIJ

Created by MUHAMMAD FAHMI

Subject : PENGENDALIAN, PENJUALAN, PIUTANG

Subject Alt : CONTROL, SALES, RECEIVABLES

Keyword : internal;kredit

Description :

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui tingkat efektifitas pengendalian internal atas penjualan secara kredit dan penagihan di PT. DIJ Sampel dari penelitian ini dipilih dengan menggunakan metode purposive sampling. Jumlah sampel dari penelitian ini adalah 7 orang yang berpengaruh dengan tujuan penelitian dari total populasi yaitu 11 orang karyawan PT.DIJ.Dari hasil penelitian yang diperoleh berdasarkan internal control questionnaires, memberi kesimpulan bahwa pengendalian internal atas penjualan secara kredit dan penagihan pada PT. DIJ berdasarkan analisis dengan metode champion, skala Guttman menunjukkan nilai yang efektif yaitu 61%.

Contributor : Drs.Darmansyah HS Ak,MM,CISA

Date Create : 19/01/2017

Type : Text

Format : PDF

Language : Indonesian

Identifier : UEU-Undergraduate-201212133

Collection : 201212133

Call Number : 12-2016-S188

Source : Undergraduate Theses of Accounting

Relation Collection Fakultas Ekonomi dan Bisnis

COverage : Civitas Akademika Universitas Esa Unggul

Right : @Perpustakaan Universitas Esa Unggul

Full file - Member Only

If You want to view FullText...Please Register as MEMBER

Contact Person :

Astrid Chrisafi (mutiaraadinda@yahoo.com)

Thank You,

Astrid (astrid.chrisafi@esaunggul.ac.id)

Supervisor