

## **PRAKATA**

Puji dan syukur Penulis panjatkan ke-hadirat Tuhan Yang Maha Esa atas berkah dan karuniaNya-lah sehingga Penulis dapat menyelesaikan tesis yang berjudul ANALISIS FAKTOR-FAKTOR YANG MEMPENGARUHI PENJUALAN KAWAT LAS TIPE KS-R DI PT. LASINDO METAL NUSASEJATI, KAWASAN INDUSTRI LIPPO CIKARANG, BEKASI.

Adapun maksud dan tujuan penyusunan Tesis ini adalah sebagai salah satu persyaratan akhir untuk mencapai gelar Sarjana Magister Manajemen Universitas Indonusa Esa Unggul, Jakarta.

Dalam penyusunan Tesis ini, Penulis telah banyak mendapatkan dukungan dan bantuan dari berbagai pihak, untuk itulah pada kesempatan ini Penulis ingin menyampaikan rasa terima kasih yang sebesar-besarnya kepada :

1. Bapak Dr. Ir. Alirahman, M.Sc., selaku Direktur Pasca Sarjana Universitas Indonusa Esa Unggul, Jakarta
2. Bapak Dr. Ir. John E. H. J. FoEh selaku Dosen Pembimbing yang telah banyak merelakan waktunya untuk memberikan bimbingan, bantuan, dukungan serta sumbangan pemikiran sehingga Penulis dapat menyelesaikan Tesis ini.
3. Direksi beserta staff PT. Lasindo Metal Nusasejati yang telah meluangkan waktunya dan berkenan untuk memberikan data-data yang diperlukan oleh Penulis guna menyelesaikan Tesis ini.
4. Keluarga yang telah banyak memberikan dukungan, semangat dan doa restu sehingga Penulis dapat menyelesaikan Tesis ini.
5. Rekan-rekan yang tidak dapat Penulis sebutkan satu per satu, yang telah banyak memberikan masukan dan sumbangan pemikiran sehingga Tesis ini dapat terwujud.

Penulis menyadari bahwa Tesis ini masih jauh dari sempurna, oleh karena itu Penulis mengharapkan kritik dan saran yang membangun dari para pembaca dan semoga Tesis ini dapat berguna bagi Penulis di masa yang akan datang maupun bagi pihak-pihak yang membutuhkannya.

Jakarta, Juni 2003

Kawi Wihadjono