

Periode : Semester Genap 2020/2021

Tahun : 2020/2021

Kode Renstra: **Pembangunan Manusia dan Daya Saing Bangsa (HDC)**

Universitas
Esa Unggul

LAPORAN

PROGRAM PENGABDIAN MASYARAKAT

**ZOOMINAR MENAMBAH PENGHASILAN DAN INVESTASI KECIL
DI MASA PANDEMI**



Universitas
Esa Unggul

Oleh :

Barlia Annis Syahzuni, SE. M.Ak - Dosen FEB

Ai Hendrani, SE. M.Ak - Dosen FEB

Desy Prastiani, SE. MM - Dosen FEB

Jhon Viter Marpaung, S.Des., M.Ds – Dosen FDIK

Universitas Esa Unggul

Tahun 2021

Universitas
Esa Unggul

Universitas
Esa Unggul

Identitas dan Uraian Umum

1. Judul Pengabdian Kepada Masyarakat : Zoominar Menambah Penghasilan dan Investasi Kecil di Masa Pandemi

2. Tim Pelaksana :

No.	Nama	Jabatan	NIDN/NIM
1.	Barlia Annis Syahzuni, SE., M.Ak	Ketua	0310067904
2.	Ai Hendrani, SE. M.Ak	Anggota dosen	0317077805
3.	Desy Prastyani, SE. MM	Anggota dosen	0310127904
4.	Jhon Viter Marpaung, S.Des., M.Ds	Anggota dosen	0317108401
5.	Ratna Dewi Sari	Anggota mahasiswi	20170102163
6.	Nurul Azizah	Anggota mahasiswi	20170102104
7.	Helmi Fikri	Anggota mahasiswi	20170101233

3. Objek Pengabdian : Masyarakat Rt.09 Rw.05 Jurang Mangu Timur Masyarakat

4. Masa Pelaksanaan : Sabtu, 17 Juli 2021

5. Lokasi Pengabdian kepada Masyarakat : Wilayah: Jurang mangu Timur Provinsi: Banten Kotamadya: Tangerang Selatan Jarak tempuh: 14 km

6. Permasalahan yang ditemukan dan solusi yang ditawarkan : Permasalahan utama yang dihadapi oleh mitra adalah 1) Akibat pandemic mitra kehilangan sebagian penghasilannya, 2) Mitra belum mengetahui adanya usaha tanpa modal, 3) Mitra belum mengetahui cara menjadi reseller, 4) kurangnya pengetahuan akan cara memaksimalkan smartphone untuk usaha, 5) kurangnya pengetahuan akan pengelolaan dana yang baik, 6) Pemilihan waktu untuk memasarkan produk, 7) mendesign produk, kemasan dan marketing yang menarik

Solusi ditawarkan:

Memberikan pengetahuan kepada peserta tentang cara menjadi reseller dan dapat diterapkan dalam kehidupan sehari hari, kemudian mampu memberikan multiplier effect bagi warga lain yang ingin menambah penghasilan, dan juga dapat bermitra dengan nya.

7. Kontribusi mendasar pada khalayak sasaran : Diharapkan dari pelaksanaan kegiatan ini akan menambah pengetahuan peserta tentang cara menambah penghasilan tanpa modal, dan tentang menyisihkan sebagian penghasilan untuk ditabung tanpa mengganggu pengeluaran utama.

8. Rencana luaran berupa jasa, model, system, produk/barang, paten : Terbentuk kepercayaan diri bahwa mampu menjadi pribadi yang mandiri finansial dan peningkatan pemahaman dan pengetahuan akan ilmu baru.

BAB I

Pendahuluan

Analisis Situasi dan Permasalahan Mitra

Pademi covid 19 telah melanda lebih dari 1 tahun, dan banyak hal yang telah terjadi dalam seluruh aspek kehidupan masyarakat, terutama dalam hal perekonomian. Seluruh lapisan masyarakat terkena dampaknya. Banyak yang berkurang penghasilannya, bahkan tidak sedikit yang sampai kehilangan pekerjaannya. Memutar otak untuk mendapatkan penghasilan tambahan, bahkan pengganti penghasilan yang hilang sangat dibutuhkan masyarakat kita dalam memenuhi kebutuhan hidup yang terus berjalan.

Menghasilkan uang dengan memiliki usaha sendiri adalah hal yang sangat dimimpikan banyak orang. Apalagi sampai bisa menciptakan lapangan pekerjaan untuk membantu masyarakat sekitar. Untuk memulai suatu usaha selain kesiapan mental juga diperlukan modal yang tidak sedikit, hal ini sangat sulit bagi masyarakat kecil. Namun tidak perlu khawatir, dengan kecanggihan teknologi saat ini kita dapat memulai usaha tanpa modal. Dimasa kritis akibat pandemi berkepanjangan saat ini, memulai usaha tanpa modal menjadi alternatif penambah penghasilan yang diminati banyak orang. Memulai usaha tanpa modal dapat dilakukan dengan menjadi reseller atau dropshipper, dimana usaha ini hanya membutuhkan smartphone yang rata rata masyarakat kita sudah memilikinya.

Pada hari Sabtu tanggal 17 Juli 2021, dilingkungan RT.09 Rw.05, Jurang Mangu Timur, Tangerang dilakukan zoominar sebagai kegiatan pengabdian masyarakat warga Rt.09 Rw.05 Jurang Mangu Timur, Tangerang Selatan. Pada kegiatan ini, akan diberikan pengetahuan tentang bagaimana memulai usaha tanpa modal dengan menjadi reseller atau dropshipper dimana hanya dengan rajin memposting dagangan orang lain di media social, dan kami juga menyarankan untuk menyimpan sebagian dari penghasilannya dalam bentuk tabungan rencanademi kelangsungan pendidikan anak.

BAB II **Solusi dan Target Luaran**

Solusi Permasalahan

Salah satu mimpi banyak orang adalah dapat menghasilkan uang dengan memiliki usaha sendiri. Keterbatasan modal bukan lagi hambatan untuk memulai menjalankan bisnis. Banyak cara yang dapat ditempuh untuk memperoleh modal, yaitu dengan mencari sponsor, berbisnis patungan, ataupun pinjam uang ke bank. Namun, hidup jadi kurang tenang karena selalu dibayang-bayangi kekhawatiran tidak dapat membayar cicilan. Untuk menghemat modal, kita bisa menjalankan bisnis online.

Memulai usaha tanpa modal menjadi alternatif yang sangat diminati di masa pandemic ini tanpa perlu merasa khawatir tentang pembayaran angsuran. Menjadi reseller atau dropshipper merupakan salah satu cara paling menguntungkan untuk memulai usaha tanpa modal. Reseller atau dropshipper sendiri merupakan jenis usaha dimana hal utama yang Anda butuhkan adalah smartphone. Keuntungan dari bisnis ini lumayan besar, apalagi jika kita berhasil menjadi reseller online

Dalam rangka pelaksanaan kegiatan pengabdian kepada masyarakat kami sebagai dosen Fakultas Ekonomi Universitas Esa Unggul Jakarta bersama mahasiswi Fakultas Ekonomi Universitas Esa Unggul, memberikan zoominar untuk warga khususnya ibu rumah tangga untuk meningkatkan pengetahuan mengenai bagaimana menambah penghasilan tanpa modal di masa pandemic serta memberi pengetahuan mengenai pentingnya menyisihkan sebagian penghasilan untuk diinvestasikan dalam bentuk tabungan demi kelangsungan pendidikan anak.

Bab III **Metode Pelaksanaan**

Metode pelaksanaan kegiatan adalah zoominar yang dihadiri oleh ibu-ibu rumah tangga warga Rt.09 Rw.05 Jurang mangu Timur, Tangerang Selatan, yang dilaksanakan pada hari sabtu tanggal 17 Juli 2021, dengan beberapa sesi/langkah sebagai berikut :

1. Sesi Ceramah

Pada sesi ini kami memaparkan mengenai bagaimana menambah penghasilan tanpa modal, tetapi dengan hanya menggunakan smartphone milik sendiri, disamping itu kami

juga memamparkan mengenai pengelolaan uang yang terencana demi masa depan yang lebih baik.

2. Sesi Tutorial

Pada sesi ini kami memberikan tutorial/cara menambah penghasilan di masa pandemi yang paling gampang dilakukan tanpa harus mengeluarkan modal, dan memberikan contoh bagaimana cara-cara berinvestasi dalam mengelola keuangan rumah tangga demi masa depan yang lebih baik

3. Sesi Diksi/Tanya jawab

Setelah pemaparan materi dari tim dosen Universitas Esa Unggul selesai, diadakan sesi tanya jawab untuk lebih meingkatkan pemahaman peserta terhadap materi yang telah disampaikan.

Bab IV

Hasil dan Pembahasan

Zoominar mengenai menambah penghasilan dan investasi kecil di masa pandemi ini merupakan suatu kegiatan pengabdian masyarakat yng dilakukan oleh tim dosen Universitas Esa Unggul. Zoominar ini dosambut dengan sangat baik oleh warga rt,09 Jurang mangu timur. Semua peserta antusias menyimak pemaparan kami dan aktif bertanya mengenai topik yang kami paparkan.

1. Jadwal Pelaksanaan Kegiatan

Kegiatan ini dilaksanakan sejak pukul 19.00 WIB – 22.00 WIB. Rencananya hanya dilakukan sampai pada pukul 21.00 WIB namun banyak pertanyaan dan dialog yang terus dilontarkan, khususnya ketika kami memberikan contoh-contoh nyata mengenai keberhasilan para reseller dan juga hasil dari pengelolaan dana yang terencana Hal ini menambah semangat dan keyakinan peserta untuk memulai usaha dan mengelola hasil usahanya dengan baik dan terencana demi terciptanya kehidupan yang lebih baik.

2. Ceramah

Pada kesempatan zoominar ini kami memaparkan mengenai bagaimana cara dan strategi menambah penghasilan tanpa modal, tetapi dengan hanya menggunakan smartphone milik sendiri. Tidak ketinggalan juga pada kesempatan ini kami juga mengingatkan mengenai harga yang terus bergerak naik dari tahun ke tahun, seiring dengan terus bertambahnya kebutuhan kita tidak hanya kebutuhan pokok saja, namun kebutuhan lainnya juga ikut bergerak naik, dimana hal ini menuntut kita untuk berjuang lebih keras lagi dalam

mendapatkan penghasilan. Perkembangan kebutuhan dan harga seperti ini menuntut kita agar dapat mengelola penghasilan dengan baik, disamping dapat memenuhi kebutuhan hidup juga dapat ditabung demi masa depan yang lebih baik lagi. Terutama untuk biaya pendidikan sekolah anak, apapun yang terjadi anak-anak tetap harus sekolah. Oleh karena itu, diperlukan pengaturan keuangan yang baik, agar dapat memenuhinya tanpa masalah yang berarti.

Berikut topik yang kami paparkan dalam zoominar ini:

1. Pengertian reseller dan dropshipper
2. Konsep reseller dan dropshipper
4. Panduan jitu menjadi reseller sukses
5. Strategi pemasaran dengan memaksimalkan smartphone
6. Merancang produk agar menarik konsumen
7. Pemilihan waktu yang tepat untuk memasarkan via smartphone
8. Mengelola hasil usaha dengan baik dan terencana
9. Manfaat mengelola uang dengan baik
10. Pentingnya tabungan rencana

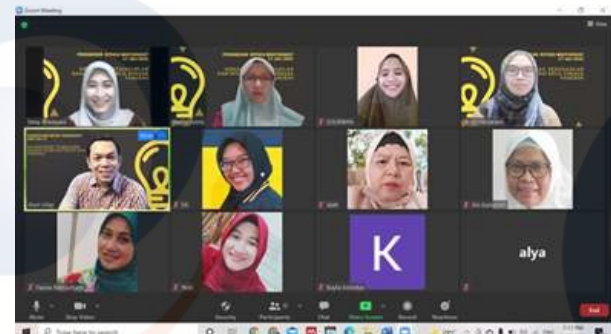


3. Tutorial

Melalui zoominar ini, terlihat bahwa peserta mengetahui ada acara usaha tanpa modal yaitu menjadi reseller, namun belum mengetahui bagaimana cara menjadi reseller. Dalam sesi tutorial ini kami memberikan pengetahuan kepada peserta mengenai bagaimana cara menjadi reseller, bagaimana cara memasarkan mempromosikan melalui gadget, mendesign kemasan produk agar lebih menarik melalui pemilihan cahaya, dan kemasan serta memberi pengetahuan juga kepada peserta bahwa ada jenis tabungan rencana yang hanya Rp100.000,- perbulan, dimana jika diterapkan jumlah ini tidak akan mengganggu kebutuhan utama tetapi akan sangat membantu berbagai keperluan, contohnya saat anak masuk sekolah (dibulan juni atau juli) dimana dimasa ini banyak kebutuhan awal masuk sekolah yang harus dibeli dengan jumlah yang tidak sedikit, dan hasil dari tabungan rencana akan menyelamatkan hal ini.

100% peserta mendapat pengetahuan baru khususnya mengenai menjadi reseller dan tabungan rencana dengan adanya zoominar ini, dan ini merupakan alternatif usaha bagi peserta untuk menambah penghasilannya atau mengganti penghasilan yang hilang di masa pandemi ini.

Dokumentasi



BAB V

Kesimpulan

1. Zoominar mengenai menambah penghasilan dan investasi kecil di masa pandemi ini berjalan dengan lancar, terbukti dengan antusiasme ibu-ibu/peserta untuk mengikuti pelatihan, dan mereka merasakan manfaat dengan adanya pelatihan ini.
2. Melalui zoominar singkat ini diharapkan akan terbentuk ibu-ibu yang mandiri secara finansial
3. Melalui zoominar ini dapat dijadikan acuan dalam memulai usaha tanpa modal.
4. Belum terlihat hasil yang signifikan dari ibu-ibu rumah tangga tersebut terutama dalam hal bagaimana cara menjadi reseller, namun sudah terlihat semangat mereka untuk mencoba.

BAB VI

Saran

Saran yang dapat diberikan dari hasil kegiatan pengabdian pada masyarakat ini antara lain:

1. Diperlukan pelatihan dan pendampingan yang berkelanjutan untuk melihat perubahan yang signifikan bagaimana menambah penghasilan di masa pandemi.
2. Diperlukan pelatihan dan pendampingan yang berkelanjutan mengenai cara berinvestasi dalam mengelola keuangan rumah tangga.
3. Harus ada pelatihan tersendiri mengenai cara menjadi reseller.
4. Pelatihan bagaimana mendesign produk agar lebih menarik konsumen