

ABSTRAKSI

DICKY ANDHIKA *Evaluasi Sistem Pengendalian Internal atas Penjualan Kredit dan Piutang Tak Tertagih Pada PT. AAM Cab. Bekasi* (Dibimbing oleh Drs, Darmansyah, HS, Ak, MM, CISA).

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui tingkat efektifitas pengendalian internal atas penjualan secara kredit dan penagihan di PT. AAM.

Dari hasil penelitian yang diperoleh berdasarkan *internal control questionnaires*, memberi kesimpulan bahwa pengendalian internal atas penjualan secara kredit dan penagihan pada PT. AAM berdasarkan analisis dengan metode *champion*, skala Guttman menunjukkan nilai yang sangat efektif yaitu 77%, namun perlu pemberian sanksi tegas kepada bagian sales, manajemen perlu metode baru dalam pemberian kredit kepada customer, verifikasi surat pesanan customer, dan mapping area untuk bagian penagihan

Keywords : Pengendalian Internal, Penjualan Kredit, Piutang, Skala Guttman.