

## ABSTRAKSI

Penjualan merupakan salah satu kegiatan paling penting dalam setiap perusahaan terutama yang bergerak dibidang perdagangan. Untuk membantu dan mengawasi kegiatan penjualan maka diperlukan dukungan sistem informasi yang baik, sehingga dapat mengikuti perkembangan perusahaan yang sedang tumbuh. Hal ini disebabkan oleh semakin banyaknya transaksi dan besarnya biaya transaksi yang terjadi yang sampai saat ini dokumen-dokumen penjualan maupun laporan penjualan masih ditangani secara manual.

PT. PANDAWA SENTRA KOMPUTIKA adalah perusahaan yang menjual berbagai keperluan kantor dan alat-alat elektronik khususnya komputer. Kendala yang dihadapi dalam pelaksanaan penjualan adalah sistem yang belum terkomputerisasi. Pengelolaan data menjadi suatu informasi dengan menggunakan sistem aplikasi Microsoft Excel dan Microsoft Word.

Hal yang menjadi hambatan adalah seringnya kehilangan data dan berkas karena laporan tersebut masih dikerjakan manual, sehingga laporan tersebut tidak akurat.

Untuk itu dalam suatu perusahaan, sistem komputerisasi merupakan salah satu hal yang sangat penting. Pada kenyataannya tidak dapat dipungkiri masalah yang terkait dengan administrasi, transaksi penjualan dan lain sebagainya. Jika permasalahan administrasi dan transaksi di perusahaan tersebut telah terkomputerisasi maka akan lebih mengefisienkan proses kerja dan menghasilkan data yang akurat.

Tujuan dan manfaat dari analisa perancangan ini adalah memberikan informasi kepada pimpinan dan pelanggan secara cepat dan tepat. Dengan memanfaatkan sistem yang diusulkan ini secara benar, kemungkinan pengawasan dan kontrol terhadap order penjualan menjadi lebih mudah.

Kata Kunci : Penjualan, Sistem Informasi, Analisa Perancangan