

Lampiran 2 Hasil Wawancara

Narasumber : Alimin Rahman

- 1) Bagaimana proses penjualan hasil panen yang biasa dilakukan oleh petani?

Dalam penjualan hasil panen petani di Desa Salukanan biasanya hanya menjual ke daerah sekitar saja sehingga lingkup penjualan petani tersebut kurang luas dan kurangnya akses petani terhadap para pembeli sehingga mengakibatkan para petani harus menjual hasil pertaniannya hanya kepada pengepul, kemudian pengepul terkadang menjual kembali ke distributor.

- 2) Bagaimana cara menentukan harga saat menjual hasil panen?

Cara menentukan harga yaitu besarnya harga yang ditawarkan biasanya ditentukan oleh pengepul, karena dianggap mereka lebih mengetahui harga dipasaran, sebagai petani hanya bisa memohon agar diberikan harga lebih oleh pengepul.

- 3) Menurut bapak sebagai petani apakah menjual hasil panen tersebut ada yang dipermasalahkan?

Yang menjadi masalah dalam menjual hasil panen yaitu harga yang ditentukan oleh pengepul lebih rendah daripada harga pasar, dimana hasil pertanian tidak mengalami kenaikan sementara kebutuhan pertanian meningkat.

- 4) Apakah petani punya alternatif lain selain menjual hasil panen dengan pengepul atau daerah sekitar?

Alternatif lain yaitu harus menjual hasil panen secara eceran agar keuntungan meningkat. Namun hal itu menyulitkan kalau panen banyak, lebih praktis dijual borongan sama pengepul.