

ABSTRAKSI

NOVIYANTI, *Analisis Pengendalian Internal Terhadap Sistem Penjualan Kredit dan Piutang Usaha pada PT. Era Medika Jaya (dibimbing oleh Daulat Freddy).*

Studi ini bertujuan untuk mengetahui apakah kondisi pengendalian internal kontrol atas penjualan kredit dan piutang usaha pada PT. Era Medika Jaya-Jakarta, telah sesuai dengan teori akuntansi.

Peneliti mencoba untuk menyelidiki dan mendiskusikan mengenai penjualan kredit dan piutang usaha melalui wawancara kepada staff pekerja diperusahaan tersebut yang berhubungan dengan pekerjaan aliran penjualan dan piutang. Peneliti menggunakan SAK dan Prinsip 7P dalam pembahasan data dan kebijakan kredit yang ditetapkan oleh perusahaan, dan juga menggunakan Internal Control Questioner (ICQ) untuk investigasi apakah realisasi proses kerja dalam penjualan kredit dan piutang sesuai dengan kebijakan dan prosedur SAK.

Dari hasil penelitian berdasarkan SAK, 7P dan Pengendalian Internal Questionaries kondisi pengendalian internal telah berjalan dengan baik sesuai dengan proses kerja dalam penjualan kredit dan piutang hampir sesuai dengan prosedur dengan standar SAK, meskipun ada beberapa penyimpangan yang terjadi.

Kata Kunci : Pengendalian Internal Sistem Penjualan Kredit dan Piutang Usaha.

ABSTRACT

NOVIYANTI, Analisis of Internal Control Over the System Credit Sales dan Account Receivable at PT. Era Medika Jaya (under the supervision of Drs. Daulat Freddy, Ak., MM.)

This study aimed to determine whether the condition internal control on credit sales and account receivable at PT. Era Medika Jaya has been in accordance with accounting theory.

Researches try to investigate and discussion credit sales dan account receivable data, and conducted interviews to employess who work directly related to the flow of credit sales and account receivable. Researches use SAK and 7P principle in the discussion of the data and credit policies set by the company, also use Internal Control Questionaries to investage whether the realization of the work process in credit sales dan account receivable system are in compliance with company policies and procedures.

From the research results based on SAK, 7P, and Internal Control Questionaries the condition of internal control has been running well with the work process in credit sales and accounts receivable are almost all in accordance with company procedure, although there is some deviation.

Keywords : internal control over the system credit sales dan account receivable