

## ABSTRAK

Penelitian ini menguji dan menganalisis pengaruh *utilitarian value*, *hedonic value*, citra merek secara simultan dan parsial terhadap keputusan pembelian. Dan mengetahui variabel mana yang paling dominan dalam mempengaruhi keputusan pembelian. Pendekatan riset yang digunakan dalam penelitian ini adalah penelitian kuantitatif. Kriteria pemilihan sampel pada penelitian ini yaitu usia 17 tahun ke atas yang sudah membeli dan menggunakan tas Charles & Keith lebih dari 1 tahun dan berada di wilayah Jabodetabek. Kuesioner yang terkumpul sebanyak 165 responden, data tersebut kemudian diolah dengan metode regresi linear berganda. Berdasarkan hasil analisis diketahui bahwa variabel *utilitarian value*, *hedonic value*, citra merek secara simultan berpengaruh positif terhadap keputusan pembelian. Secara parsial variabel *utilitarian value*, *hedonic value*, citra merek berpengaruh positif terhadap keputusan pembelian. Selanjutnya didapatkan hasil bahwa variabel citra merek adalah variabel yang paling dominan mempengaruhi keputusan pembelian.

**Kata kunci:** *Utilitarian value*, *Hedonic value*, Citra merek, Keputusan pembelian