

ABSTRAK

Judul : Membangun Aplikasi Penganalisa Performa Penjualan
(Studi Kasus PT.Unggul Jaya Gemilang Jakarta)

Nama : Wijdan Nabiilah Tadjudin

Program Studi : Teknik Informatika

Penilaian performa karyawan merupakan hal yang penting untuk melihat kinerja dari para karyawan yang berada di suatu perusahaan. Perkembangan atau penurunan patut diketahui oleh para pihak yang memiliki wewenang tinggi untuk memantau semua kegiatan penjualan ataupun kinerja para karyawan.

Penjualan sales merupakan hal yang patut diawasi pada perusahaan PT.Unggul Jaya Gemilang. Karena penjualan tersebut selalu berubah dari hari, minggu, hingga tahun. Data penjualan sales sebagai acuan untuk mencari performa terbaik bagi kemajuan perusahaan merupakan hal yang sangat diperlukan di era teknologi berkembang saat ini. Data ini dijadikan acuan untuk melihat potensi dari tiap marketing, lebih cocok dimanakah marketing tersebut ditempatkan serta bisa melakukan rolling pada tiap marketing dengan berganti daerah penjualan.

Peneliti akan mengembangkan sistem pencatatan kinerja karyawan berbasis website dengan pendataan yang akurat. Dengan pengembangan tersebut dapat memudahkan PT. Unggul Jaya Gemilang dalam mencatat kinerja dari para karyawan dengan merata. Dengan menerapkan pencatatan penjualan dari tiap sales, penelitian ini menghasilkan aplikasi penganalisa performa penjualan berbasis computer. Sistem dibangun dengan memanfaatkan model waterfall sebagai kerangka kerja dan bahasa pemrograman PHP dan MySQL sebagai pengolah basis data.

Kata Kunci: Performa, *Sales*, Wilayah

ABSTRACT

Title : Building a Sales Performance Analyst Application (Case Study of PT.Unggul Jaya Gemilang Jakarta)

Name : Wijdan Nabiilah Tadjudin

Program Studi : Informatics Engineering

Employee performance appraisal is important to see the performance of employees in a company. Developments or declines should be known by parties who have high authority to monitor all sales activities or the performance of employees.

Sales is something that should be monitored at the company PT. Unggul Jaya Gemilang. Because these sales always change from day to week to year. Sales data as a reference for finding the best performance for the progress of the company is something that is very much needed in the current era of developing technology. This data is used as a reference to see the potential of each marketing, it is more suitable where the marketing is placed and can roll out each marketing by changing sales areas.

Researchers will develop a website-based employee performance recording system with accurate data collection. With this development, PT. Unggul Jaya Gemilang in recording the performance of employees evenly. By applying sales records for each sales, this research produces a computer-based sales performance analysis application. The system was built by utilizing the waterfall model as a framework and PHP and MySQL programming languages as database processors.

Keywords: Performance, Sales, Region