

ABSTRAKSI

LINA NARULITA, Evaluasi Sistem Informasi Penjualan Dan Penerimaan Kas Pada PT Kurnia Mulia Citra Lestari. (dibimbing oleh Bapak Kaswandi Zaenal).

Dalam perusahaan dagang memiliki peranan yang sangat penting dalam kegiatan penjualan dan penerimaan kas. Kegiatan penjualan dan penerimaan kas dapat berjalan baik apabila prosedur penjualan dan penerimaan kas juga terlaksana dengan baik dan ditunjang dengan pengendalian intern yang baik juga.

Berdasarkan evaluasi yang dilakukan ditemukan beberapa kelemahan yaitu : tidak adanya pemisahan fungsi antara bagian penjualan dan bagian pengelolaan persediaan, prosedur penerimaan kas yang tidak terpisah dari fungsi akuntansi dan keuangan, bagian penyimpanan barang digudang dan bagian pengiriman tergabung dalam satu divisi, perusahaan tidak memiliki kebijakan mengenai syarat pembayaran piutang, surat jalan dan kwitansi tidak bernomor urut cetak.

Berdasarkan pada masalah yang ditemukan, dapat dilihat bahwa fungsi penjualan dan penerimaan kas belum cukup baik. untuk itu diajukan beberapa saran perbaikan bagi manajemen perusahaan yaitu; fungsi penjualan dan pengelolaan persediaan harus di pisahkan, Fungsi penerimaan kas, akuntansi dan keuangan perusahaan harus dipisahkan, bagian penyimpanan gudang dan bagian pengiriman harus dipisahkan, perusahaan harus menetapkan syarat pembayaran piutang, surat jalan dan Kwitansi harus bernomor urut cetak. Hal ini dilakukan untuk meningkatkan efisiensi, efektifitas, dan keekonomisan perusahaan.

Kata Kunci : Pengendalian *Intern*, Sistem Informasi Penjualan dan Penerimaan Kas.

ABSTRACT

LINA NARULITA, *Evaluation the Sales Information System and Acceptance of Cash in PT Kurnia Mulia Citra Lestari. (guided by Mr. Kaswandi Zaenal).*

In the Trading Company has a very important role in the Sales activity and Acceptance of Cash. The Sales Activity and Acceptance of Cash can work well if procedure Sales and Acceptance of Cash also done well and supported with Internal Control that good as well.

Based on evaluation is found some weakness namely: the absence of separation function between the sales supplies, and the management the procedure of acceptance of cash that do not separate from the function of accounting and financial, The storage and the delivery goods in warehouse incorporated in one division, the company has no policies concerning the requirements, the payment of receivable a letter of the road and receipts not numbered of print.

Based on the matter found, can be seen that function sales and acceptance of cash not good enough. It is filed with some suggestions for improvement for management companies are; functions sales and management supplies must be in split, the function of the reception of cash flow, accounting and corporate finance must be separated, The storage of the warehouse and the delivery should be separated, companies should set requirements, the payment of receivable a letter of the road and kwitansi must be numbered of print. This is done to improve the efficiency, effectiveness, and economic the company.

Keywords: Internal Control, Sales Information System and acceptance of cash.