

## ABSTRAKSI

**ROMA DAMAYANTI SIHOMBING**, *Evaluasi Pengendalian Internal Atas penjualan kredit untuk meminimalkan Terjadinya Piutang Tak Tertagih pada PT Citra Prima Ekashakti* (dibimbing oleh Bapak Drs. Darmansyah,AK.,MM.,CISA)

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui betapa pentingnya sistem pengendalian internal yang baik dalam suatu organisasi atau perusahaan dalam menjalankan kegiatan operasionalnya guna mencapai tujuan dan kelangsungan hidup perusahaan. Penelitian ini juga bertujuan untuk mengetahui sistem pengendalian internal yang diterapkan oleh PT Citra Prima Ekashakti. Metode yang digunakan adalah deskriptif kualitatif yang mendeskripsikan dan menjelaskan suatu masalah secara sistematis dengan mengumpulkan informasi - informasi yang berkaitan dengan objek yang diteliti.

Penelitian yang digunakan adalah kuesioner, observasi, dan wawancara hasil penyebaran kuesioner memperlihatkan masih terdapat kelemahan pada kegiatan piutang usaha antara lain adanya keterlambatan pelunasan piutang yang tidak dikenakan sanksi atau denda

Dari hasil penelitian yang diperoleh berdasarkan *internal control questionnaires*, bahwa kesimpulannya adalah pengendalian internal atas penjualan kredit dan penagihan pada PT Citra Prima Ekashakti sudah efektif.

## ABSTRACT

**ROMA DAMAYANTI SIHOMBING**, *Evaluation Of Internal Control System Of Sales and Account Receivable (Study cas on PT Citra Prima Ekashakti) under the supervision of MrDharmansyah.*

This study aims to determinate the importance of good intrrnal control system within an organization or company in running operations in order to achieve the goal and going concern. This study also aims to determinante the internal control system that implemented by PT Citra Prima Ekashakti. The method used is descriptive qualitative thedescribe and explain the problem systematically by collecting data and information that realted to the objek of this study.

The method used was a questionnaire, observation and interview, result of questionnaires showed there are still weaknesses in the activities of trade receivable include a delay in the settlement of trade receivables are not penalized or fined.

From the research obtained by internal control questionnaires, suggest that the internal control over credit sales and billing at PT Citra Prima Ekashakyi based on the analysis by method of Champion, Guttman scale highly effective.