

LAMPIRAN 1

KUESIONER/ DAFTAR PERTANYAAN WAWANCARA

I. Daftar pertanyaan Profil UKM

1. Apakah nama UKM yang Bapak/Ibu dirikan?
2. Siapa nama pendiri UKM ini?
3. Apa visi dan misi dari UKM ini?
4. Tahun berapa UKM ini didirikan?
5. Dimana UKM ini didirikan?
6. Produk apa saja yang dijual oleh UKM ini?
7. Bagaimana UKM ini memasarkan produknya?
8. Dimana saja UKM ini memasarkan produknya?
9. Berapa jumlah karyawan UKM ini?
10. Apa yang diharapkan dan dicita-citakan oleh UKM ini?

II. Identifikasi Pencatatan Keuangan UKM

1. Data keuangan apa saja yang dimiliki oleh UKM?
2. Apakah UKM mengetahui Sistem Akuntansi?
3. Apakah ada Sistem Akuntansi di UKM ini? jika ada, Sistem Akuntansi seperti apa?
4. Sistem Akuntansi yang seperti apa yang dibutuhkan di UKM pada saat ini?
5. Apakah UKM ingin menerapkan Sistem Akuntansi?

6. Apakah UKM meminta bukti pembelian dan apakah bukti tersebut disimpan?

III. Identifikasi Kondisi Keuangan UKM

A. Aktiva (Harta)

1. Transaksi penjualan dilaksanakan secara tunai atau kredit?
2. Apakah dalam bertransaksi sering menggunakan uang kas atau uang tunai?
3. Apakah UKM sering melakukan pembelian peralatan kantor?
4. Apakah UKM melakukan pembelian bahan baku?
5. Apakah UKM melakukan penjualan barang jadi?
6. Apakah UKM memiliki aktiva tetap seperti bangunan, kendaraan ataupun yang lainnya?sebutkan!

B. Hutang

1. Apakah UKM sering melakukan transaksi pembelian secara kredit?
2. Apakah UKM melakukan pembayaran pajak penjualan?
3. Apakah UKM meminjam uang dibank atau dilembaga lain sebagai modal?

C. Ekuitas

1. Apakah modal UKM ini merupakan modal sendiri?

2. Apakah pemilik sering melakukan penarikan tunai dari UKM untuk keperluan sendiri?
3. Apakah keuntungan yang diperoleh dijadikan modal untuk kegiatan UKM selanjutnya?

D. Pendapatan dan Harga Pokok

1. Pendapatan UKM selama ini berasal dari aktivitas penjualan apa saja?
2. Apakah barang setengah jadi atau barang jadi?
3. Apakah selama ini UKM menghitung harga pokok produksi dari barang yang dijual?
4. Apakah selama ini UKM menghitung harga pokok penjualan dari barang yang dijual?
5. Apakah UKM sering memberikan diskon penjualan kepada konsumen?
6. Apakah UKM sering menerima pengembalian barang dari konsumen karena alasan tertentu?
7. Apakah UKM memproduksi karena ada pesanan atau memproduksi tanpa ada pesanan?

E. Beban-beban

1. Beban operasional apa saja yang sering dibayarkan UKM selama aktivitas produksi berlangsung?sebutkan!
2. Apakah UKM juga sering membayar beban selain beban operasioanl?sebutkan!

IV. Identifikasi Aktivitas Pendukung

1. Apakah UKM melakukan pengelolaan persediaan yang dimiliki?
2. Siapa saja nama pemasok bahan baku ke UKM?
3. Siapa saja nama pelanggan dari UKM ini?
4. Siapa saja nama karyawan UKM ini?
5. Gambarkan bagan organisasi UKM ini dari pemilik sampai karyawan dlm bidangnya!

LAMPIRAN 2**Toko Idola Snack Jaya****Daftar Akun**

No. Akun	Nama Akun	Akun D/K	Akun NR/LR
	AKTIVA		
	AKTIVA LANCAR		
100	Kas	D	NR
101	Bank BRI	D	NR
102	Piutang Dagang	D	NR
103	Perlengkapan	D	NR
104	Persediaan Barang Dagang	D	NR
105	sewa dibayar dimuka	D	NR
106	asuransi dibayar dimuka	D	NR
	AKTIVA TETAP		
120	Peralatan Toko	D	NR
121	akumulasi penyusutan peralatan Toko	D	NR
122	Bangunan	D	NR
123	Akumulasi Penyusutan Bangunan	D	NR
124	Kendaraan	D	NR
125	Akumulasi Penyusutan Kendaraan	D	NR
126	Tanah	D	NR
	KEWAJIBAN		
	KEWAJIBAN LANCAR		
200	Hutang Dagang	K	NR
	KEWAJIBAN JANGKA PANJANG		
201	Hutang Bank	K	NR
	EKUITAS		
300	Modal Pemilik	K	NR
301	Laba Ditahan	K	NR
	PENDAPATAN		
400	Penjualan	K	LR
401	Retur Penjualan	K	LR
	HARGA POKOK PENJUALAN		

403	Harga pokok penjualan	D	LR
	BEBAN		
400	Beban Gaji	D	LR
401	Beban Sewa	D	LR
402	Beban Telepon	D	LR
403	Beban Listrik	D	LR
404	Beban Air	D	LR
405	Beban Angkut	D	LR
406	Beban Penyusutan Peralatan	D	LR
407	Beban Penyusutan Bangunan	D	LR
408	Beban Penyusutan Kendaraan	D	LR
409	Beban Lain-Lain	D	LR
	Laba atau Rugi Periode Berjalan	D	LR

LAMPIRAN 3