

ABSTRAKSI

JELYTA NAIBAHO *Analisis Sistem Pengendalian Internal Pada Penjualan Kredit Dan Piutang untuk Meminimalisasi Piutang Tak Tertagih di GMJ HOTEL* (Dibimbing oleh Drs, Darmansyah, HS, Ak, MM, CISA).

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui tingkat efektifitas pengendalian internal atas penjualan secara kredit dan penagihan di GMJ HOTEL

Dari hasil penelitian yang diperoleh berdasarkan *internal control questionnaires*, member kesimpulan bahwa pengendalian internal atas penjualan secara kredit dan penagihan pada GMJ HOTEL berdasarkan analisis dengan metode *champion*, skala Guttman menunjukkan nilai yang sangat efektif yaitu 68,15%