

ABSTRAKSI

SUNARTI. *Analisis Pengendalian Internal Atas Penjualan dan Piutang Usaha (Studi Kasus Pada PT. MHPP).* Dibimbing oleh **Dr. Yanuar Ramadhan, SE., MM., Ak., CA.**

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui kesesuaian antara pelaksanaan dengan *Standard Operating Procedure (SOP)* dan tingkat efektifitas pengendalian internal atas penjualan dan piutang usaha pada PT. MHPP. Penelitian ini menggunakan data primer dan sekunder. Sampel yang digunakan adalah para karyawan di PT. MHPP sebanyak 10 responden. Pengambilan sampel dalam penelitian ini menggunakan teknik *purposive sampling*. Metode analisis data yang digunakan adalah deskriptif komparatif dan analisis metode *champion* dengan skala guttman. Hasil penelitian yang diperoleh adalah antara pelaksanaan dengan *Standard Operating Procedure (SOP)* sudah sesuai dan berjalan dengan baik dan berdasarkan *Internal Control Questionnaires (ICQ)* menunjukkan bahwa tingkat efektifitas pengendalian internal atas penjualan dan piutang usaha secara keseluruhan pada PT. MHPP berdasarkan analisis dari metode tersebut memiliki nilai yang sangat efektif, yaitu 82,67%, perolehan dari penjualan sebesar 88,18%, perolehan dari piutang usaha sebesar 75%, perolehan dari pengendalian internal atas penjualan sebesar 88%, dan perolehan dari pengendalian internal atas piutang usaha sebesar 82,08%.

Kata kunci : Penjualan, Piutang Usaha, Pengendalian Internal, Prosedur, Pelaksanaan dan Tingkat Efektifitas perusahaan

ABSTRACT

SUNARTI. *Analysis of Internal Control on Sales and Accounts Receivable in PT. MHPP.* Lead by **Dr. Yanuar Ramadhan, SE., MM., Ak., CA.**

The purpose of this research is to determine the suitability between implementation with Standard Operating Procedure (SOP) and the level of effectiveness of internal control from selling and accounts receivable at PT. MHPP. This research uses primary and secondary data. The sample used is the employees at PT. MHPP as many as 10 respondents. Sampling in this research using purposive sampling technique. Data analysis method used is descriptive comparative and analysis of the champion method using guttman scale. The results of this research obtained are between the implementation of the Standard Operating Procedure (SOP) is appropriate and run well and based on Internal Control Questionnaires (ICQ) shows that the level of effectiveness of internal control over sales and accounts receivables as a whole at PT. MHPP based on analysis of the method has a very effective value of 82.67%, the acquisition of sales of 88.18%, the acquisition of accounts receivable by 75%, the acquisition from internal control of sales of 88% And the acquisition from internal control of accounts receivable of 82.08 %.

Keyword : Sales, Accounts Receivable, Internal Control, Procedures, Implementation and Effectiveness Level Company